



Kunden des Markterschließungsprogramms*



In Zusammenarbeit mit



Weitere Kooperationspartner



Marktexperte und unser Partner in Usbekistan: MEDICA LLC



*Ausgewählte Unternehmen aus bisherigen Projekten im Bereich Gesundheitswirtschaft des Markterschließungsprogramms.

Projektmanagement

trAIDe GmbH:
Spezialist für die Geschäftsanbahnung



Netzwerk von 150 Distributoren des Gesundheitssektors weltweit



Bereits über 450 internationale Kooperationen initiiert



Seit 2008 führt trAIDe regelmäßig Projekte für öffentliche Institutionen und das BMWi durch



Umsatzeffekte: Aus den insgesamt 51 Geschäftsanbahnungen des Markterschließungsprogramms im Jahr 2016 generierten die 456 teilnehmenden deutschen Firmen einen Umsatz von 246,4 Mio. € (Quelle: Monitoring Report des Programms).

Impressum

Herausgeber
Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de



Text und Redaktion
trAIDe GmbH

Gestaltung und Produktion
trAIDe GmbH

Stand
Dezember 2019

Druck
Dezember 2019

Das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ist mit dem audit berufundfamilie® für seine familienfreundliche Personalpolitik ausgezeichnet worden. Das Zertifikat wird von der berufundfamilie gGmbH, einer Initiative der Gemeinnützigen Hertie-Stiftung, verliehen.



Das Projekt

Vom 20.09.2020 bis zum 24.09.2020 führt die trAIDe GmbH, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi), eine Geschäftsanbahnungsreise nach Usbekistan durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme des BMWi-Markterschließungsprogramms und wird im Rahmen der Exportinitiative Gesundheitswirtschaft durchgeführt. Mit einem prognostizierten realen Wachstum des BIP von durchschnittlich 6% wird die Wirtschaft Usbekistan von 2019-2024 überdurchschnittlich stark wachsen. Der usbekische Gesundheitsmarkt ist hauptsächlich ein Importmarkt, was deutschen Unternehmen die Chance gibt, jetzt lokale Vertriebsstrukturen aufzubauen und diese langfristig gewinnbringend zu nutzen. Der Markt in Usbekistan bietet viel Potenzial für Kooperationen von deutschen und usbekischen Unternehmen.

Ihre Vorteile:

- Individuelle Unterstützung beim Markteintritt
- Identifizierung von potenziellen Geschäftspartnern + individuelle Termine
- Effizienz durch Ersparnis von Zeit und damit Geld
- Umsatzgenerierung durch Markterschließung

Die Projektinhalte:

- Wir übernehmen die Ansprache und Terminvereinbarungen mit potenziellen Partnern nach Ihren Wünschen
- Identifikation und Erarbeitung Ihrer Bedürfnisse und Anforderungen an Geschäftspartner und Kunden im usbekischen Markt, Übersendung einer Zielmarktanalyse mit umfangreichen Markt- und Brancheninformationen
- Vorstellung Ihrer Produkte vor einem ausgewählten Fachpublikum im Rahmen einer Präsentationsveranstaltung

Der Markteintrittsprozess



Gemeinsame Geschäftsreise

So. 20.09.2020	Ankunft in Taschkent , Präsentations- und Matchmaking-Coaching, Welcoming Dinner
Mo. 21.09.2020	Internes Briefing, Unternehmensbesuche
Di. 22.09.2020	Präsentationsveranstaltung mit Produkt- und Leistungspräsentation der deutschen Unternehmen, im Anschluss individuelle B2B-Termine (Matchmaking-Event)
Mi. 23.09.2020	Workshop, individuelle Geschäftstermine, Besuch der deutschen Botschaft
Do. 24.09.2020	Unternehmensbesuche, individuelle follow-up-meetings, Debriefing Dinner, Rückflug nach Deutschland

Teilnahmebedingungen

Zur Teilnahme berechtigt sind maximal 12 deutsche Unternehmen (vorzugsweise KMU) mit folgenden Kriterien:

- Firmensitz in Deutschland
- Exportfähige Produkte und/oder Dienstleistungen
- Nicht in einem Insolvenzverfahren, o.ä. befindlich

Anmeldeverfahren: Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Bei Projektteilnahme ist die Zahlung eines Eigenbeitrags (siehe Tabelle) zuzüglich Reisekosten erforderlich und unterliegt den De-Minimis-Regelungen.

Eigenbeitrag auf Basis der Größe des Unternehmens

Eigenbeitrag (netto)	Bemessungsgröße
500 € (netto)	< 10 Beschäftigte und < 2 Mio. € Umsatz pro Jahr
750 € (netto)	< 500 Beschäftigte und < 50 Mio. € Umsatz pro Jahr
1000 € (netto)	≥ 500 Beschäftigte oder ≥ 50 Mio. € Umsatz pro Jahr

Quelle: Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

trAIDe GmbH – your partner in global business
Hohenstaufenring 42, 50674 Köln

Baris Tasar (Geschäftsführer)
Tel.: +49 221 935 445 10
Fax: +49 221 935 445 56
Email: baris.tasar@traide.de
Web: <http://www.traide.de>